

**К вопросу о механизмах снижения  
высоких предпринимательских рисков  
в сфере инновационной деятельности**

Развитие российской экономики сегодня невозможно без активной инновационной предпринимательской деятельности хозяйствующих субъектов, чему будет способствовать эффективная работа инновационной инфраструктуры, развитие государственно-частного партнерства в сфере инновационного предпринимательства, обеспечение условий для коммерческой реализации результатов интеллектуальной деятельности.

В Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 г. обозначено, что к 2020 г. должна быть сформирована конкурентоспособная экономика знаний и высоких технологий, условия для массового появления инновационных компаний во всех секторах экономики. В настоящее время состояние организационно-правового регулирования инновационных отношений в России в целом и отдельных регионах, в частности, характеризуется

бессистемностью и отсутствием единого комплексного подхода.

В развитии экономики регионов России особая роль принадлежит предпринимательству. Малое предпринимательство, имея в своей основе высокую степень риска, зависимость от региональных условий и финансово-экономических факторов, предполагает определенную свободу в выборе производственного направления, рынков сбыта товарной продукции. Именно предприниматель, обладая активностью, умением рисковать, стремлением получить максимальный доход от своей деятельности, способен эффективно использовать производственные и финансовые ресурсы. Эти качества успешно реализуются и в предпринимательских структурах промышленности, строительства, торговли и общественного питания, в сфере услуг населению, о чем свидетельствует отечественный и зарубежный опыт.

Сегодня, в период становления российской инновационной экономики и особо острой необходимости в инвестиционных вложениях, еще одна научно-практическая проблема требует к себе повышенного внимания. Дело в том, что в российском законодательстве отсутствуют четкие механизмы снижения высоких предпринимательских рисков. А ведь именно этот аспект проблемы требует скорейшего разрешения. Особенностью инновационного проекта является то, что на каждый из них возложен комплекс рисков, несмотря на то, что в некоторых крупных организациях есть возможность нивелировать инновационные риски непосредственно их масштабами – в смысле банкротства предприятия.

Как отмечает Д.Б. Ерошок, инновационный риск представляет собой вероятность потери, наступившей вследствие действий фирмы по вкладу инвестиций в создание, производство новых технологий, различной техники, а также товаров и услуг, при этом возможно возникновение такой ситуации, при которой разработанные новые товары и технологии не получают спроса на рынке, который ожидаем. Кроме того, такая ситуация может возникнуть и в том случае, когда средства были вложены в разработку организационной инновации и не дали ожидаемый результат [1: 47-51].

Налицо прямая зависимость между инновационными рисками и предпринимательской прибылью, а именно: снижение предпринимательской прибыли приводит к снижению инновационного риска соответственно.

На наш взгляд, одним из действенных способов снижения инновационных рисков служит их страхование, ведь возможность страхования различного рода рисков (имущественных, кредитных, политических, производственных, коммерческих) имеется у любой инвестиционной

компании. Но можно говорить о том, что актуальна следующая закономерность: чем революционнее инновационное предложение, тем будет выше размер страховой премии.

Для улучшения делового и предпринимательского климата в нашей стране в последнее время приняты десятки нормативно-правовых актов. Несмотря на данное обстоятельство, для указанной цели совершенно очевидной представляется необходимость работы законодателя по совершенствованию норм, стимулирующих инвестирование в инновационную деятельность, а также по преодолению имеющихся законодательных барьеров.

Важным видится наличие в правовой системе РФ законодательно закрепленного комплексного механизма по возврату средств, вложенных в каждый инвестиционный проект, в целях дальнейшего инвестирования в проекты, а также в целях развития в нашей стране сферы высоких технологий, инноваций и инновационного производства. Этот вопрос является особенно актуальным, когда речь заходит о возможном наличии высоких рисков (в частности, инвестиционных). А ведь, как известно, одно из ведущих направлений политики государства – это как раз развитие высоких технологий.

Эта проблема подробно проанализирована в работе М.С. Шищенко, посвященной правовым проблемам минимизации инвестиционных рисков в законодательстве Российской Федерации [2:82-90].

Однако исследователь не затрагивал в работе проблемы организационно-правовых форм инвестирующих в сферу высоких технологий субъектов, их видов, преимуществ, особенностей и приоритетности их целевого использования в условиях инновационной хозяйственной деятельности.

Полагаем, с целью выработки эффективных правовых механизмов инвестирования, способствующих интенсивному развитию сферы инноваций и высоких технологий, снижению рисков, связанных с этим процессом, крайне необходимо разностороннее исследование существующих норм, закрепляющих и регламентирующих имеющиеся и перспективные организационно-правовые формы инвестиционной деятельности, их степени эффективности, а также возможности их применения.

На наш взгляд, инвестиционное законодательство в России является недостаточно адаптированным к условиям развития инновационного хозяйствования. Это обстоятельство затрудняет деятельность субъектов инвестиционной деятельности в сфере инноваций, высоких технологий, нанотехнологий.

На основе анализа правовой ситуации, складывающейся в обеспечении инновационной предпринимательской деятельности, сферы высоких технологий и nanoиндустрии в России, необходимо доработать и принять Федеральный Закон «Об инновационной деятельности в РФ» [3:]. В положения такого документа федерального значения целесообразно включить раздел, состоящий из норм, регулирующих особенности процесса инвестирования средств в сферу инновационного хозяйствования, в том числе высоких технологий для привлечения зарубежных инвестиций в эту столь стратегически важную для России отрасль, а также минимизации инвестиционных рисков. Необходимо в данном правовом акте закрепить правила страхования инвестиционных рисков в области инновационного предпринимательства. Данная мера особенно была бы эффективна при рассмотрении вопроса об обеспечении прав инвестора. В целях обеспечения защиты рискованных инвестиций законодательно следует закрепить и норму о возможной реализации различных проектов в сфере инновационного предпринимательства между организатором инвестирования и самим инвестором.

В таком документе должны быть указаны подробные условия инвестирования и будущего взаимодействия сторон, учитывая особенности отрасли инновационной предпринимательской деятельности. Поскольку речь идет о существенных финансовых вложениях и рисках, которые с этим связаны, то вполне целесообразно предусмотреть нотариальную форму подобного соглашения. С уверенностью можно сказать, что такая строгая процедурная регламентация заключения инвестиционного соглашения, а также его формы, будет способствовать значительному сокращению рисков, которые возникают у инвесторов в процессе инвестирования различных проектов в сферу инновационного хозяйствования.

### ***Библиографический список***

1. Ерошок Д.Б., Зайцев А.К. Риски инвестиций в инновации // Бизнес, менеджмент и право. 2009. № 3. С. 47-51
2. Шищенко М.С. Указ. соч.; Иншакова А.О., Шищенко М.С. Правовое регулирование минимизации инвестиционных рисков в сфере nanoиндустрии // Вестн. Волгогр. гос. ун-та. Сер. 5, Юриспруденция. Волгоград, 2011. № 2 (15). С. 82-90.
3. Об инновационной деятельности в Российской Федерации : проект Федер. закона № 97090719-2 : ред., внес. в Гос. Думу Федер. Собрания Рос. Федерации М. К. Глубоковским, чл. Совета Федерации В.М. Крессом. URL: <http://acipt.ru/wp-content/uploads/2011/07> (дата обращения: 24.10.2015).